

Medidas Alternativas de Rendimiento FY'2016 (APM)

Ingresos o Cifra de ingresos

Definición

Para la determinación de los ingresos se ha tomado en consideración los epígrafes de "Importe Neto de la cifra de negocio" y "Variación de Existencias" de la cuenta de resultados consolidada correspondiente al periodo de referencia.

Explicación del uso

Se trata de un indicador financiero que permite analizar la evolución del negocio de la Compañía. Este indicador permite realizar comparativas entre los diferentes ejercicios para una misma empresa así como realizar comparativas con otras compañías. Asimismo, este indicador se puede utilizar para analizar el volumen de producción de la Compañía en distintos mercados sectoriales y geográficos.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Importe Neto de la cifra de negocio (A)	419.029	408.838	+2,5%
Variación de existencias (B)	(7.683)	(2.366)	+224,7%
Ingresos (A + B)	411.346	406.472	+1,2%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Costes Operativos

Definición

Son aquellos costes directos, imputados a proyectos facturables, necesarios para la obtención del resultado de explotación de la Compañía.

Explicación del uso

Esta magnitud es utilizada por la Compañía para analizar la evolución de los costes directamente imputables a proyectos, lo que permite analizar la evolución de los mismos en el tiempo y su variación en relación con la "cifra de ingresos" permitiendo evaluar la eficiencia de la cifra de ingresos. Asimismo, esta magnitud permite realizar comparaciones entre distintos segmentos de negocio.

Comparativa y conciliación

La comparativa y conciliación se presenta conjuntamente con la medida alternativa de rendimiento "costes de estructura" incluida a continuación, dado que se trata de analizar los costes de la compañía desde una perspectiva de gestión y no según su naturaleza.

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Medidas Alternativas de Rendimiento FY'2016 (APM)

Costes de Estructura

Definición

Son aquellos costes indirectos, es decir, no imputables a proyectos facturables.

Explicación del uso

Esta magnitud es utilizada por la Compañía para analizar la evolución de los costes no directamente imputables a proyectos, lo que nos permite analizar la evolución de los mismos en el tiempo y su variación en relación con la "cifra de ingresos" y con el "margen bruto" facilitando evaluar la eficiencia de la cifra de ingresos así como determinar el grado de adecuación de estos costes al nivel de operaciones de la Compañía. Asimismo, esta magnitud permite realizar comparaciones entre distintos segmentos de negocio

Comparativa y conciliación

Para las magnitudes "costes operativos" y "costes de estructura" es necesario realizar una conciliación conjunta, dado que se trata de analizar los costes de la compañía desde una perspectiva de gestión y no según su naturaleza. La comparativa se presenta a continuación:

Cuenta de Pérdidas y Ganancias Consolida Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado	3.548	1.950	+81,9%
Aprovisionamientos	(98.322)	(108.163)	(9,1)%
Otros ingresos explotación	2.121	4.082	(48,0)%
Gastos de personal	(254.391)	(243.915)	+4,3%
Otros gastos explotación	(33.753)	(38.408)	(12,1)%
Perdida deterioro de activos	(105)	(117)	(10,3)%
Otros resultados	(59)	(49)	(20,4)%
Total	(380.961)	(384.620)	(1,0)%

Medida Alternativa de Rendimiento Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Costes Operativos	(312.150)	(318.253)	(1,9)%
Costes de Estructura*	(68.811)	(66.367)	+3,7%
Costes operativos y estructura	(380.961)	(384.620)	(1,0)%

* Los costes de estructura incluyen indemnizaciones

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Medidas Alternativas de Rendimiento FY'2016 (APM)

Margen Bruto

Definición

El margen bruto es la diferencia entre los "Ingresos" y los "Costes operativos".

Explicación del uso

Esta magnitud es utilizada para analizar la evolución de la relación entre los ingresos obtenidos por la actividad del grupo y los costes directamente atribuibles a los proyectos, lo que permite analizar la eficiencia operativa de la compañía en el tiempo así como en y entre los distintos segmentos de negocio y proyectos.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Ingresos	411.346	406.472	+1,2%
Costes Operativos	(312.150)	(318.253)	(1,9)%
Margen Bruto	99.196	88.219	+12,4%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

EBIT

Definición

Este indicador es el resultado de explotación de la cuenta de resultados.

Explicación del uso

Permite analizar el resultado de la Compañía antes de resultados financieros e impuestos.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
EBIT	17.993	11.571	+55,5%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Medidas Alternativas de Rendimiento FY'2016 (APM)

EBITDA

Definición

Resultados de explotación antes de dotaciones a la amortización y provisiones.

Explicación del uso

El EBITDA proporciona un análisis del resultado de explotación excluyendo la amortización y provisiones, al ser variables que no representan caja y que pueden variar sustancialmente de compañía a compañía dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. Se trata de un indicador financiero que permite analizar la evolución del negocio de la Compañía y realizar comparativas entre los diferentes ejercicios para una misma empresa así como realizar comparativas con otras compañías. Por último, el EBITDA es la mejor aproximación al Flujo de Caja Operativo antes de impuestos y refleja la generación de caja antes de la variación del Fondo de Maniobra. Por último, es un indicador APM ampliamente utilizado por inversores a la hora de valorar negocios (valoración por múltiplos), así como por agencias de rating y acreedores para evaluar el nivel de endeudamiento comparando el EBITDA con la Deuda Neta.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Resultados de Explotación	17.993	11.571	+55,5%
+ Variación de las provisiones de tráfico	1.886	150	+1.157,3%
+ Amortización	10.506	10.131	+3,7%
EBITDA	30.385	21.852	+39,0%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Margen de EBITDA o Ratio EBITDA/ingresos

Definición

Este indicador es el resultado de dividir el "EBITDA" entre la cifra de "Ingresos", ambas definiciones descritas anteriormente.

Explicación del uso

La ratio de "EBITDA/Ingresos" o margen de EBITDA permite analizar la evolución del "EBITDA" en términos relativos, se trata de un indicador de desempeño operacional que permite ver la eficiencia por cifra de "Ingresos" generada. Permite realizar un análisis de la evolución en el tiempo de dicho indicador así como establecer comparativas entre distintas empresas, negocios, sectores y geografías.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación
EBITDA	30.385	21.852	+39,0%
Ingresos	411.346	406.472	+1,2%
Margen EBITDA o EBITDA / Ingresos (%)	7,4%	5,4%	

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Medidas Alternativas de Rendimiento FY'2016 (APM)

Beneficio Neto Atribuible Ajustado

Definición

Es el Beneficio Neto Atribuible de la Sociedad ajustado para excluir los efectos extraordinarios derivados del RDL 3/2016.

Explicación del uso

Esta magnitud permite utilizar magnitudes comparables en el análisis de los beneficios generados por la Compañía al eliminar el efecto distorsionador que supone un elemento extraordinario como el derivado del mencionado RDL.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Beneficio Antes de Impuestos	13.525	6.020	+124,7%
Impuestos (excluyendo RDL 3/2016)	(4.189)	(2.253)	+86,0%
Minoritarios	(627)	(649)	(3,4)%
Beneficio Neto Atribuible Ajustado	8.709	3.118	+179,3%
Gasto Impositivo derivado del RDL 3/2016	(7.640)	-	-
Diferencias temporales por la reversión del 20% de la provisión de cartera derivada del RDL 3/2016	(704)	-	-
Beneficio Neto Atribuible	365	3.118	(88,3)%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Flujo de Caja Libre

Definición

Este indicador es el resultado de sumar las magnitudes del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado (i) Flujos netos de efectivo de las actividades de explotación y (ii) los Flujos netos de efectivo de las actividades de inversión.

Explicación del uso

Esta magnitud se utiliza para analizar el saldo que la empresa tiene disponible para pagar a los accionistas y para cubrir el servicio de la deuda (intereses de la deuda + principal de la deuda) de la empresa, después de descontar las inversiones realizadas en activos fijos y en necesidades operativas de fondos. Se trata pues de una APM esencial que permite a la Compañía evaluar la conversión en caja de sus operaciones así como la capacidad de pago de la Compañía.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Flujos netos de efectivo de las actividades de explotación (I)	33.449	27.132	+23,3%
Flujos netos de efectivo de las actividades de inversión (II)	(8.363)	(6.230)	+34,2%
Flujo de Caja Libre (I + II)	25.086	20.902	+20,0%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Medidas Alternativas de Rendimiento FY'2016 (APM)

Deuda Financiera Neta o Endeudamiento Neto

Definición

La deuda financiera neta se calcula como la suma de las deudas financieras de la compañía, a corto y largo plazo, menos el valor de la tesorería e inversiones financieras a corto plazo y comisiones por préstamos y obligaciones y otros valores.

Explicación del uso

Nos permite analizar el nivel de endeudamiento de la compañía y compararlo con otros periodos. Es un indicador financiero utilizado por inversores, analistas financieros, agencias de rating, acreedores y otras partes para determinar la posición de endeudamiento de una compañía.

Comparativa y conciliación

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Obligaciones y otros valores negociables	(34.757)	(34.650)	+0,3%
Deudas con entidades de crédito (no corrientes)	(22.530)	(17.045)	+32,2%
Deudas con entidades de crédito (corrientes)	(9.018)	(25.820)	(65,1)%
Comisiones por prestamos	(402)	(629)	(36,1)%
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	58.099	50.434	+15,2%
Inversiones financieras temporales	2.321	1.025	+126,4%
Deuda Financiero Neto	(6.286)	26.685	(76,4)%

* Las comisiones por préstamos están minorando las deudas con entidades bancarias y Obligaciones y otros valores (véase nota 15 de las Cuentas Anuales Consolidadas)

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.

Contratación

Definición

La contratación se refiere al importe en euros de nuevos contratos firmados en el período reportado.

Explicación del uso

Esta magnitud es un indicador utilizado por la Compañía para analizar la tendencia que podría seguir los ingresos en el futuro.

Comparativa y conciliación

Para esta magnitud no es posible la conciliación, pues no se trata de magnitudes reflejadas en la Cuenta de Resultados de Estados Financieros intermedios. Siendo la comparativa:

Cifras en miles de euros	2016	2015	Variación (%)
Contratación	414.914	392.280	+5,8%

Consistencia

El criterio utilizado es el mismo que el año anterior.