

# Medidas Alternativas de Rendimiento 1T'2017 (APM)

## Ingresos o Cifra de ingresos

---

Para la determinación de los ingresos se ha tomado en consideración el "Importe Neto de la cifra de negocio" y la "Variación de Existencias" de la cuenta de resultados consolidada correspondiente al periodo de referencia.

Se trata de un indicador financiero que permite analizar la evolución del negocio de la Compañía. Este indicador permite realizar comparativas entre los diferentes ejercicios para una misma empresa así como realizar comparativas con otras compañías. Asimismo, este indicador se puede utilizar para analizar el volumen de producción de la Compañía en distintos mercados sectoriales y geográficos.

## Costes Operativos

---

Son aquellos costes directos, imputados a proyectos facturables, necesarios para la obtención del resultado de explotación de la Compañía.

Esta magnitud es utilizada por la Compañía para analizar la evolución de los costes directamente imputables a proyectos, lo que permite analizar la evolución de los mismos en el tiempo y su variación en relación con la "cifra de ingresos" permitiendo evaluar la eficiencia de la cifra de ingresos. Asimismo, esta magnitud permite realizar comparaciones entre distintos segmentos de negocio.

## Costes de Estructura

---

Son aquellos costes indirectos, es decir, no imputables a proyectos facturables.

Esta magnitud es utilizada por la Compañía para analizar la evolución de los costes no directamente imputables a proyectos, lo que nos permite analizar la evolución de los mismos en el tiempo y su variación en relación con la "cifra de ingresos" y con el "margen bruto" facilitando evaluar la eficiencia de la cifra de ingresos así como determinar el grado de adecuación de estos costes al nivel de operaciones de la Compañía. Asimismo, esta magnitud permite realizar comparaciones entre distintos segmentos de negocio.

## Margen Bruto

---

El margen bruto es la diferencia entre los "ingresos" y los "Costes operativos".

Esta magnitud es utilizada para analizar la evolución de la relación entre los ingresos obtenidos por la actividad del grupo y los costes directamente atribuibles a los proyectos, lo que permite analizar la eficiencia operativa de la compañía en el tiempo así como en y entre los distintos segmentos de negocio y proyectos.

## EBIT

---

Este indicador es el resultado de explotación de la cuenta de resultados. Permite analizar el resultado de la Compañía antes de resultados financieros e impuestos.

## EBITDA

---

Resultados de explotación antes de dotaciones a la amortización y provisiones. El EBITDA proporciona un análisis del resultado de explotación excluyendo la amortización y provisiones, al ser variables que no representan caja y que pueden variar sustancialmente de compañía a compañía dependiendo de las políticas contables y del valor contable de los activos. Se trata de un indicador financiero que permite analizar la evolución del negocio de la Compañía y realizar comparativas entre los diferentes ejercicios para una misma empresa así como realizar comparativas con otras compañías. Por último, el EBITDA es la mejor aproximación al Flujo de Caja Operativo antes de impuestos y refleja la generación de caja antes de la variación del Fondo de Maniobra. Por último, es un indicador APM ampliamente utilizado por inversores a la hora de valorar negocios (valoración por múltiplos), así como por agencias de rating y acreedores para evaluar el nivel de endeudamiento comparando el EBITDA con la Deuda Neta.

# Medidas Alternativas de Rendimiento 1T'2017 (APM)

## **Margen de EBITDA o Ratio EBITDA/ingresos**

---

Este indicador es el resultado de dividir el "EBITDA" entre la cifra de "Ingresos", ambas definiciones descritas anteriormente.

La ratio de "EBITDA/Ingresos" o margen de EBITDA permite analizar la evolución del "EBITDA" en términos relativos, se trata de un indicador de desempeño operacional que permite ver la eficiencia por cifra de "Ingresos" generada. Permite realizar un análisis de la evolución en el tiempo de dicho indicador así como establecer comparativas entre distintas empresas, negocios, sectores y geografías.

## **Deuda Financiera Neta o Endeudamiento Neto**

---

La deuda financiera neta se calcula como la suma de las deudas financieras de la compañía, a corto y largo plazo, menos el valor de la tesorería e inversiones financieras a corto plazo y comisiones por préstamos y obligaciones y otros valores.

Nos permite analizar el nivel de endeudamiento de la compañía y compararlo con otros periodos. Es un indicador financiero utilizado por inversores, analistas financieros, agencias de rating, acreedores y otras partes para determinar la posición de endeudamiento de una compañía.

## **Contratación**

---

La contratación se refiere al importe en euros de nuevos contratos firmados en el período reportado. Esta magnitud es un indicador utilizado por la Compañía para analizar la tendencia que podría seguir los ingresos en el futuro.

## **Flujo de Caja Libre**

---

Este indicador es el resultado de sumar las magnitudes del Estado de Flujos de Efectivo Consolidado (i) Flujos netos de efectivo de las actividades de explotación y (ii) los Flujos netos de efectivo de las actividades de inversión.

Esta magnitud se utiliza para analizar el saldo que la empresa tiene disponible para pagar a los accionistas y para cubrir el servicio de la deuda (intereses de la deuda + principal de la deuda) de la empresa, después de descontar las inversiones realizadas en activos fijos y en necesidades operativas de fondos. Se trata pues de una APM esencial que permite a la Compañía evaluar la conversión en caja de sus operaciones así como la capacidad de pago de la Compañía.



**RELACIONES CON INVERSORES**

OFICINA DEL ACCIONISTA  
Tfno: (+34) 901 900 900  
accionistas@tecnocom.es

TECNOCOM  
C/ Miguel Yuste 45  
28037 Madrid  
[www.tecnocom.es](http://www.tecnocom.es)